

# Young generation – next level

VUCA oder alles schon BANI? Backlog, Sprints & Daily Stand-up?  
Lasst uns gemeinsam das «Agile Manifest» auseinandernehmen.  
Sequenziell oder iterativ? Up to us!

«Young generation – next level» ist eine Seminarreihe für junge Ingenieurinnen und Ingenieure in den Bereichen Geomatik und Planung, die sich persönlich weiterentwickeln wollen.

Scrum, New Work & DesignThinking, Company Building & Sales:  
Alles aus erster Hand und dies ganz persönlich.

## Porträt

- Die Themenbereiche sind: Selbstführung, Mitarbeiter-, Team- und Projektführung.
- Wissen wird vermittelt, Erfahrungen werden ausgetauscht. Direkt aus der Praxis.
- Die Seminarreihe umfasst drei Module mit dem Schwerpunkt Selbst-, Mitarbeiter- und Teamführung, drei Module mit Schwerpunkt Projektführung und einen ERFA-Anlass.
- Die Module sind Webinare und dauern jeweils von 16.00 – 18.00 Uhr. Der zweite Modul-Tag sowie der ERFA-Anlass finden physisch statt.
- Die Seminarreihe findet in Deutsch statt.
- Die Teilnehmeranzahl ist auf 12 Personen beschränkt.

## Coach

Als Wissensvermittler, Coach und Moderator wird Marc Rietmann «sich voll reinhängen».

Marc Rietmann kennt die Branche, bereitet er doch Kandidatinnen und Kandidaten in der IGS-Weiterbildung «Unternehmensführung» auf das Staatsexamen vor und ist auch der Coach des fünftägigen IGS-Kurses «Projektmanagement für erfahrene Geomatikerinnen und Geomatiker».

## Module

- Modul 1  
Selbstreflexion & Selbstführung  
Persönliche Vision (my «why» & Werte)
- Modul 2 (physisch vor Ort)  
Am Werk von Schulz von Thun: «Kommunikation für Führungskräfte»  
Selbstführung & Mitarbeiterführung, u. a. Kommunikationsquadrat, Zirkularität & Pluralität, Werte- und Entwicklungsquadrate, Situationsmodell, Kompetenzen der Gesprächsführung & Fallbeispiele
- Modul 3  
Persönlichkeitstypen & Team-Führung  
Phasen in der Teamentwicklung & Konflikte
- Modul 4  
Moderierte Reflexion: Team- & Projektführung im Geomatik- & Bauumfeld  
Agile Teams & lernende Organisationen
- Modul 5  
Projektführung & Kundenführung  
Besonderheiten im Umgang mit Kunden im Bereich Geomatik & Bau
- Modul 6  
Rockefeller Habits: Erfahrungen & Tools Company Building, Team Building & Sales
- ERFA-Tag (physisch vor Ort)  
Mit konkreten Fallbeispielen aus dem Kreis der Teilnehmerinnen und Teilnehmer  
Am Werk von Fiorucci/Nast: «Leader»

## Bildungsinvestition

Die sechs Module und der Erfahrungsaustausch kosten für Mitglieder von GEOSUISSE CHF 550.00 und für die weiteren Teilnehmerinnen und Teilnehmer CHF 750.00.

## Literatur

In den Modulen wird laufend auf die folgenden zwei Fachbücher hingewiesen:

- [Miteinander reden: Kommunikationspsychologie für Führungskräfte](#), 2003.
- [Leader für eine nachhaltige Wirtschaft](#), 2016.

Die Beschaffung der beiden Fachbücher wird den Teilnehmerinnen und Teilnehmer sehr empfohlen.

## Daten und Zeiten

- Modul 1: Dienstag, 12.08.2025, 16.00 – 18.00 Uhr
- Modul 2: Montag, 18.08.2025, 08.30 – 16.30 Uhr (physisch, inkl. Lunch)
- Modul 3: Freitag, 29.08.2025, 16.00 – 18.00 Uhr
- Modul 4: Donnerstag, 04.09.2025, 16.00 – 18.00 Uhr
- Modul 5: Freitag, 12.09.2025, 16.00 – 18.00 Uhr
- Modul 6: Mittwoch, 17.09.2025, 16.00 – 18.00 Uhr
- ERFA: Freitag, 03.10.2025, 08.30 – 16.30 Uhr (physisch, inkl. Lunch)

## Anmeldung

Link zur Anmeldung → [Link](#)

Der Kurs wird mit einer Mindestanzahl von 10 Personen durchgeführt.

## Durchführungsort Modul 2 und ERFA

[Hotel Olten](#), Olten

## Auskunft

Fragen nimmt das Sekretariat gerne entgegen (058 796 99 61, [info@geosuisse.ch](mailto:info@geosuisse.ch)).